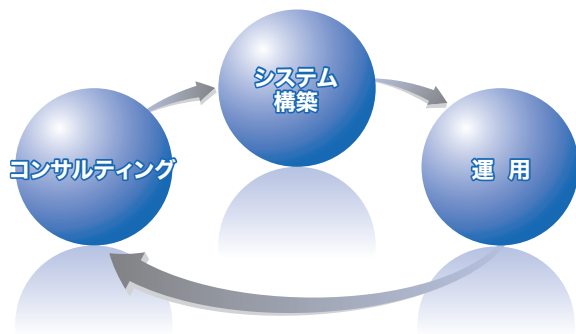


SRA事業展開



独立系の中立な立場で、ITシステムのライフサイクル全般において、「スピード」「クオリティ」「コスト」の全ての面で満足いただくことができる最適なサービスを提供

金融ITサービス

- 金融 [銀行・信託銀行・証券・生保・損保] の各リーディングカンパニーに対し、上流工程を含むサービス (汎用系システム～最先端Webシステム) を包括的に提供
- 成長市場のアジア地域に向け、中国を本拠地としたグループ企業「SRA上海」および「SRAIPS」(シンガポール) との連携のもと、金融機関 (日本企業・中国現地日系企業) に対し、高品質・低コストのITサービスを提供

[主なプロジェクト]

- 都市銀行、信託銀行：勘定系システム、情報系システム、市場系システムの構築・運用・保守
- 証券会社：資産運用系システム、オンライントレードシステムの構築
- 生保・損保会社：基幹・業務系システムの構築・保守
システムおよびネットワークの運用管理

組込ITサービス

- 日本を代表する家電・車載製品・機械メーカーの高機能製品の組込システムを開発
[具体例] 高機能ゲーム機器、スマートフォン、カーナビ、工作機械業務用AV機器、複合機、通信機器他
- 組込開発に求められる「操作性品質」向上という課題にGUIアプリケーションフレームワーク「Qt」やインタラクションデザイン方法論など複数の側面からアプローチ
- 最先端製品開発に研究支援の立場でも参画

文教ITサービス

- 少子化等、大学を取り巻く厳しい環境の中で、大学の個性を発揮でき、競争力強化に直結する総合文教ソリューション「UniVision」を提供
「UniVision」：学籍・教務・ポータル・奨学金・健康管理・入試・学費・会計他
● 大学情報データベースシステム「DB-Spiral」
● 教職履修カルテ ● 学生ポートフォリオ ● 医療・看護系学生ポートフォリオ
● リメディアル学修支援 ● UniVision LMS連携
● UniVision視聴時間管理 ● UniVision決裁ワークフローシステム
● キャリア支援システム「JobHunter+s」
● UniVision授業評価アンケート
● 大学IR分析「UVQV」
● アクティブラーニング・ソリューション
[導入実績] 140校以上の大学
- UNIX/Linuxを中心としたインフラ構築・運用において先進技術力を活かしたサービスをキャンパスに提供
[導入実績] 慶應義塾大学、駒澤大学、立教大学、千葉商科大学他

コンサルティング

- 「現場」に精通した専門コンサルタントが、ソフトウェア工学に基づき、実績ある方法論・ツールにより課題を解決
- 国際標準に適合したプロセスの構築や品質改善、認証取得に向けたサービスを提供



業務システム構築

- 各分野のリーディングカンパニーに対し、企業の事業戦略を支え、競争力強化に直結するシステムを構築
[構築実績]
システム ● 物流システム ● 生産管理システム ● 販売・在庫管理システム ● 顧客管理システム ● Webシステム (B to B, B to C) 等
業種 ● 製造 ● 通信 ● 流通 ● 運輸 ● 電力、ガス ● 航空 ● 薬品 ● 食品 ● 公共 ● 情報機器メーカー等

インフラ構築

- 特定メーカー/ベンダーに偏ることなく、独立系企業の中立的な立場で、ハードウェア、基本ソフトウェア、ミドルウェア、データベースなどを選定することでお客様にとって最適なインフラ構築を実現
- ITシステム導入支援、サーバ構築、ネットワーク構築において、最新技術を積極的に取り込みながら、各業界のリーディングカンパニーや大学にサービスを提供
- 現状のシステムを利用しながら、新しいシステムへ切り替えをする「リプレイス」に伴うデータ移行にも設計時から対応
- オープンソースソフトウェアに関しても、他の追随を許さぬ技術力と長年にわたる実績とノウハウを有し、最新技術については確かな検証のもと高品質なサービスを提供

運用サービス

- 仮想化技術等の普及に伴い、高度化・複雑化する運用業務に対し、システムのメリットを最大限に引き出す「アウトソーシングサービス」を24時間365日体制で提供
サービスメニュー：運用設計コンサルティング、セキュリティ診断、サーバ監視、ネットワーク構築・管理、システム運用、ヘルプデスク、保守、IDC
- “見える化”により、運用品質向上、運用管理にかかるコストの最適化を実現するITILベースのネットワーク運用環境「Z-BoSS」を提供
[導入実績] 慶應義塾大学、立教大学他
- 運用管理ソリューション「Cavirin Platform」(クラウドコンピューティングの重要な課題であるセキュリティとコンプライアンスを強化) を提供。米国SugarCRM社などへの導入実績をもとに日本でも展開